

Le rôle des banques et des assureurs sur la chaîne de valeur photovoltaïque

Mai 2024

Les français plébiscitent l'autoconsommation et l'énergie solaire...



- Pour **atteindre la neutralité carbone en 2050**, l'accélération des dynamiques actuelles de sobriété, d'efficacité énergétique, de développement des énergies renouvelables, et d'électrification des usages énergétiques (transport, chauffage, industrie) est **indispensable**. Dans ce contexte, le **développement massif du panneau photovoltaïque est incontournable**, et atteindra **entre 92 et 144 GWc* en 2050**.
- En France, la puissance du parc solaire français s'élève à environ **14 GWc fin 2021**. Le PV devrait donc connaître une **croissance soutenue** dans les prochaines décennies.
- L'objectif pour **2023 était d'atteindre les 20,1 GWc** de puissance. **En 2028**, la puissance visée du parc photovoltaïque français sera comprise entre **35,1 GW et 44 GWc**.

Implantation des PPV en France



A la fin du premier trimestre de 2023, la France comptait **666,587 installations photovoltaïques**.
Le secteur agricole représente **13% de la production d'électricité photovoltaïque de France** avec plus de **50 000 exploitations équipées** (sur 390 000).

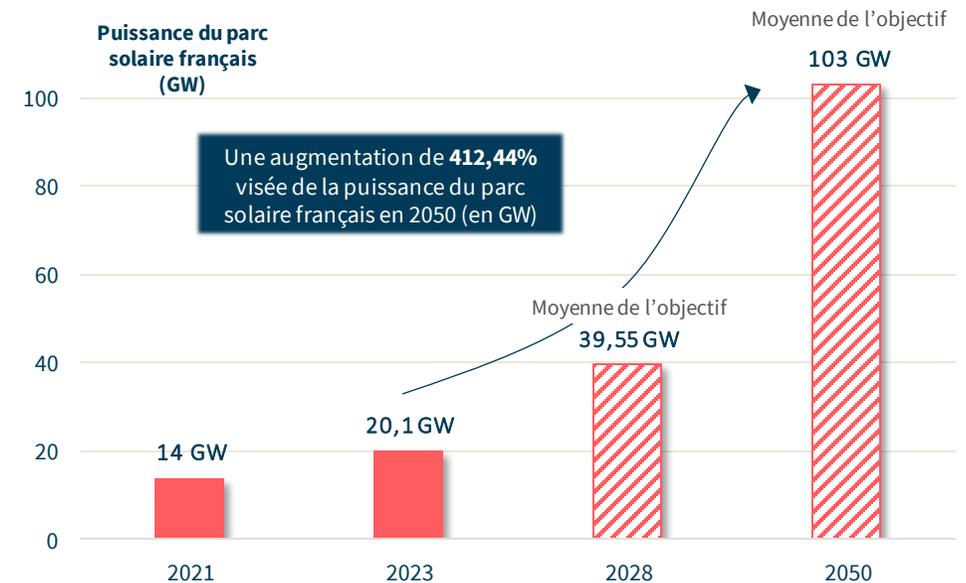
Rentabilité



Le **prix moyen** d'une telle installation oscille **entre :**

- **10 000€ HT et 20 000€ pour un particulier et rentabilisée entre 12 et 18 ans**
- **80 000€ HT et 120 000€ HT pour un agriculteur entre 7 et 12 ans**

Puissance du parc solaire français (GW)



La France a franchi un cap décisif en matière d'énergie durable, avec un **bond spectaculaire de 77% en un an**, totalisant **325 939 foyers engagés dans l'autoconsommation électrique au 30 juin 2023**, illustrant une **transition énergétique en pleine accélération**.**

***GWc** (Giga Watts Crête) : aussi appelée puissance « nominale », désigne la puissance maximale que celle-ci peut délivrer au réseau électrique.

** Etude d'Enedis 30 juin 2023



...alimentées par une multitude de facteurs



Les réglementations actuelles favorisent l'installation de panneaux photovoltaïques (focus réglementation slide 15)

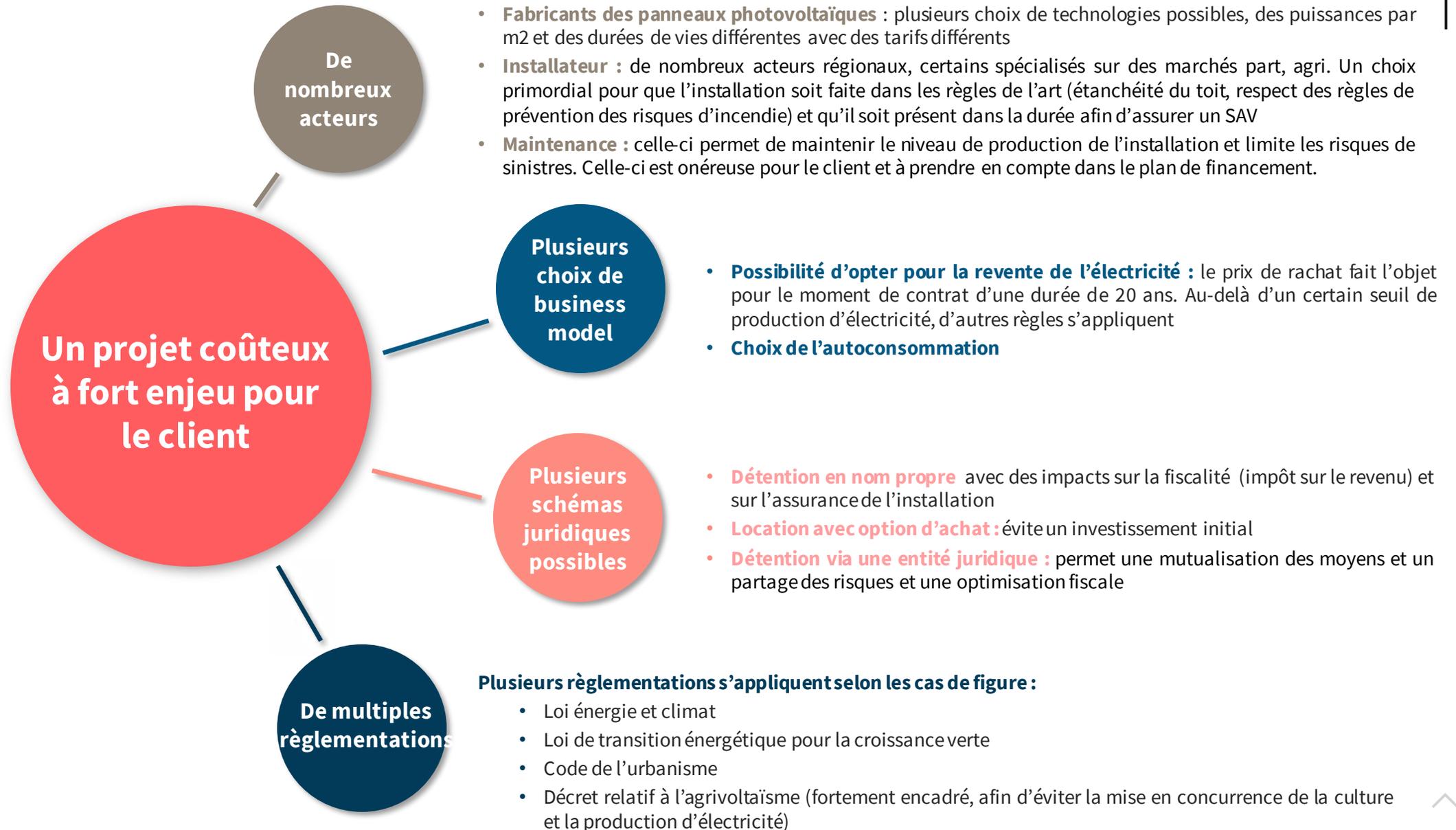
- Un tarif de rachat préférentiel pour les installations inférieures à 500 kWc
- Ses normes d'intégration au bâtiment allégées
- Une certification de sécurité
- La loi « Énergie-climat » encourage des initiatives « vertes »
- Procédures administratives nécessaires selon la taille et le lieu des installations

Dans un contexte d'inflations et **de hausse du coût de l'énergie**, les ménages recherchent **de nouvelles sources de revenus** et l'installation de PPV est de moyen de **rentabiliser certains actifs** (en 2024, hausse prévue de 8,6% du kWh)

Les évolutions technologiques ont conduit à **une baisse significative du coût des PPV** au kWc, à une **augmentation de la puissance crête par m2** et une fiabilisation de la technologie

Les conflits régionaux **ont perturbé l'approvisionnement en énergie de l'Europe et ont augmenté fortement le coût associé.** Ceci plaide pour la recherche de sources d'énergies plus souveraines





Les offres d'assurance à destination des particuliers et des professionnels que pourraient développer les assureurs

Types de produit

Option à activer dans le contrat MRH / DAB

Contrat dédié énergies renouvelables

Assurance affinitaire : extension de garantie constructeur et compléments

Principales garanties :

- **Responsabilité civile** en tant que producteur d'électricité (ex : électrocution d'un tiers) → obligatoire pour EDF
- **Dommage au bien** (vol, vandalisme, défaut d'étanchéité pour parer à tous dégâts des eaux, dégâts provoqués par les aléas naturels (grêle, foudre...)).
- **Pertes financières** en cas de panne ou non-revente de l'excédent d'électricité produit
- **Couverture des risques pendant l'installation**

Extensions de garanties

- **Garantie produit** assure le fonctionnement de l'ensemble du matériel pendant un nombre d'années défini par contrat avec l'installateur
- **Garantie puissance** permet de couvrir une baisse de performance anormale des panneaux photovoltaïques dans le temps. Elle assure que la puissance ne diminue pas en dessous d'un certain pourcentage
- **Contrats de dépannage** : plusieurs possibilités, le forfait diagnostic, le forfait intervention et le forfait de maintenance

Services additionnels

Proposition d'une solution de financement avec une banque partenaire

Orientation vers un réseau de partenaires de confiance

- Vers des installateurs certifiés (QualiPV)
- Vers des réparateurs en cas de sinistres
- ...

Conseils et accompagnement projet

- Accès aux subventions gouvernementales
- Calcul du ROI du projet
- Présentation des grandes étapes d'un projet PPV dans un guide
- Informations en amont sur les mesures de prévention de risques

Prévention et audit de sécurité

- Conseils de prévention (Elaguer les arbres à proximité)
- Contrôle du bon fonctionnement des PPV via drones (réduction des risques et maintien du niveau de production)



Contexte

Les clients se tournent massivement vers les énergies renouvelables pour de multiples raisons : hausse du coût de l'énergie, conviction écologique etc.

Ces projets sont à fort enjeu financier pour les clients. Toutefois, il n'est pas facile pour les clients de s'y retrouver : choix de technologie, choix de l'installateur, connaissance de la réglementation, impact sur l'assurabilité du bien
Le développement des panneaux photovoltaïques sur les bâtiments accroît le risque de dommage avec l'absence d'intervention des pompiers en cas d'incendie

En parallèle, la réglementation, en particulier la taxonomie, incite les établissements à développer des activités économiques durables .

➔ **Tous ces facteurs concourent à renforcer la présence des établissements financiers dans la chaîne de valeur des panneaux photovoltaïques**

Réponses des établissements financiers



Développer le conseil et l'accompagnement des clients dans leur installation et permettre de réduire les risques (brochure, formation des conseillers, etc.)



Mise en place de partenariats avec un objectif proposer une offre packagée avec des installateurs, une société de maintenance, une solution de crédit, etc.



Création d'offres ad hoc offre énergies renouvelables pour répondre aux évolutions des installations (panneaux photovoltaïques sur les toitures, dans les jardins etc.)

Comment Aurexia peut vous accompagner ?

130 experts de la banque et de l'assurance à même de vous accompagner sur toutes les phases de vos projets : étude d'opportunité, cadrage d'impact, pilotage et mise en œuvre, accompagnement au changement et déploiement.



Etude d'opportunité business

Benchmark de marché, analyse de portefeuille, définition et mise en œuvre de stratégie Défensives / Offensives



Optimisation de processus

Distribution/ Souscription/ Vie du contrat / Sinistre



Mise en conformité réglementaire

Analyse d'impacts & Mise en œuvre des travaux



Offre/Produit

Benchmark de marché, création/Modification de produit intégrant les nouveaux enjeux du marché



Partenariats

Stratégie & Définition de modèle de partenariat possible



Pilotage de performance en adéquation avec vos objectifs

Définition, spécification et mise en œuvre de vos KPI et tableaux de bord

Contactez-nous pour plus d'informations



Geoffroy VUATRIN

Partner

geoffroy.vuatrin@aurexia.com

+33 (0) 6 24 76 04 48



Guillaume DU CHALARD

Senior Manager

guillaume.duchalard@aurexia.com

+33 (0)6 65 01 16 05





Aurexia

Bringing value, together