Aurexia



Risques climatiques : les nouveaux paramètres du secteur de l'assurance

Un focus IARD

Décembre 2023



Changement climatique

m Risque réglementaire



L'inflation est le défi majeur pour l'année à venir ... le climat celui de la décennie ...

Relations clients





Inflation

• Le retour de l'inflation à un niveau élevé depuis 2021 (+5,2 % en 2022 et 4,9% en 2023)

Réglementaire

- Le cadre du régime de catastrophe naturelle a été revu
- L'assurance récolte a été révisée afin de prendre en compte notamment les impacts du changement climatique
- A l'échelle européenne de nouvelles exigences en matière de finance durable se développent (Taxonomie, CSRD, SFDR,...)

Relation client

- Le rapport qualité/prix et la sensibilité prix se renforcent
- La reconnaissance de la fidélité, indispensable pour une relation durable !
- Une expérience client omnicanale fluide, simple et personnalisée!

Changement climatique

- La CCR estime que la sinistralité au titre des périls couverts par le régime Cat Nat devrait augmenter d'environ + 40 % à horizon 2050 sous l'effet notamment du changement climatique
- Les conditions de réassurance se durcissent

En synthèse, réussir à concilier : pression sur les coûts, qualité de service et compétitivité tarifaire pour viser la résilience

L'intégration du risque climatique impacte l'ensemble des

fonctions d'un assureur

Juridique

- Veille réglementaire et interprétation des textes
- Conseil sur la mise en œuvre des réglementations



RH & Communication

- Acculturation et formation
- Recrutement de nouvelles compétences
- Communication sur les engagements de l'entreprise en faveur de la transition écologique dans le cadre de la

Marketing & Offre

- Création et adaptation de produits / services
- Veille marché sur les pratiques innovantes / développement de partenariats



Pilotage technique

- Ajustement des scénarios de risque climatique
- Aiustement des critères de suivi des portefeuilles et règles de provisionnement)
- Revue des règles de provision



- Reporting financiers et extra financiers
- Généralisation de l'approche



Distribution & Souscription

- Ajustement des règles de souscription
- Prévention et accompagnement des assurés/prospect sur le changement climatique
- Adaptation des Plans d'actions commerciaux : nouveau maillage du territoire selon les risques et la stratégie commerciales
- Formations aux nouveaux risques/enjeux/produits

Produit & Tarification

- Gouvernance produit : refonte et/ou révision des produits d'assurance sur les aspects garanties et franchises;
- Intégration d'exigences de durabilité dans les produits
- Revue des modèles et données de tarification :



- Exploitation approfondie des gisements de données
- Généralisation de l'IA et l'IOT, solutions de prévention et efficacité opérationnelle ;
- Veille technologique

Conformité, Risques Op. & Contrôle

- Validation des politiques / processus / procédures et documentations clients impactés
- Mise à jour des plans de contrôle
- Mise à jour de la cartographie des risques opérationnels

Sinistres

- Renforcer la lutte contre la fraude
- Renforcer la prévention et la relation client
- Maitrise des coûts de sinistres
- Excellence opérationnelle









Technologique

RSE

Relation client

Compétences

Réglementaire

Data

Conformité

Résilience



Prévention

Benchmark - Comment les assureurs s'organisent

4

Messages clés issus des entretiens menés entre avril et juin 2023

- Tous les acteurs se sont structurés pour intégrer dans leur organisation et leur modèle d'assurance le changement climatique
- Les travaux menés visent la résilience face au changement climatique et s'appuient en majeur sur la prévention, l'excellence opérationnelle et la maitrise des coûts
- Une plus grande exploitation des gisements de données et l'innovation sont les deux leviers principaux sur lesquels s'appuyer











Sinistre

Souscription

Gestion des risques

Distribution

Prévention

Organisation

Aurexia

Comment peut-on vous accompagner?

130 experts de la banque et de l'assurance à même de vous accompagner sur toutes les phases de vos projets : étude d'opportunité, cadrage d'impact, pilotage et mise en œuvre, accompagnement au changement et déploiement.



Etude d'opportunité business

Benchmark de marché, analyse de portefeuille, définition et mise en œuvre de stratégie Défensives / Offensives



Optimisation de processus

Distribution/ Souscription/ Vie du contrat / Sinistre



Mise en conformité réglementaire

Analyse d'impacts & Mise en œuvre des travaux



Offre/Produit

Benchmark de marché, création/Modification de produit intégrant les nouveaux enjeux du marché



<u>Partenariats</u>

Stratégie & Définition de modèle de partenariat possible



<u>Pilotage de performance en</u> adéquation avec vos objectifs

Définition, spécification et mise en œuvre de vos KPI et tableaux de bord

Aurexia

Vos contacts



Associé +33 (0)6 75 53 19 47 david.villard@aurexia.com



Associé +33 (0)6 24 76 04 48 geoffroy.vuatrin@aurexia.com



